# МИНОБРНАУКИ РОССИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

(ФГБОУ ВО «ВГУ»)

#### **УТВЕРЖДАЮ**

Заведующий кафедрой Математических методов исследования операций

*Азарнова Т.В.* 29.05.2023 г

## РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ Б1.В.ДВ.02.01 Интернет-предпринимательство

1. Код и наименование направления подготовки/специальности:

38.03.05 Бизнес-информатика

2. Профиль подготовки/специализация:

Бизнес-аналитика и системы автоматизации предприятий

- 3. Квалификация (степень) выпускника: бакалавр
- 4. Форма обучения: очная
- **5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины:** математических методов исследования операций
- **6. Составители программы:** Ухлова Вера Владимировна, канд. физ.-мат. наук, доцент кафедры математических методов исследования операций
- 7. Рекомендована: НМС факультета ПММ, протокол № 7 от 26.05.2023

#### 9. Цели и задачи учебной дисциплины:

Целью курса является формирование понимания процесса создания жизнеспособного стартапа.

Задачи курса:

- 1) ознакомление студентов с моделями и инструментарием предпринимателя применительно к предприятиям, работающим в интернет-сфере;
- 2) Формирование практических навыков в области управления интернет-проектом и развития малого предприятия в интернет-сегменте.

#### 10. Место учебной дисциплины в структуре ОПОП:

Дисциплина относится к части, формируемой участниками образовательных отношений блока Б1, учебного плана.

## 11. Планируемые результаты обучения по дисциплине/модулю (знания, умения, навыки), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями выпускников):

Код	Название компетенции	Код(ы)	Индикаторы(ы)	Планируемые результаты
	·	11( )		обучения
ПК-4	Способен управлять информационными ресурсами в сети Интернет, создавать и использовать средства	ПК-4.1	Проводит анализ информационных потребностей посетителей сайта Проектирует и	Знать: практику организации работы предприятия в интернет-сфере; специфику потребительского
	доступа к ним		разрабатывает структуру веб- сайта	поведения и маркетинговых исследований интернет-проектов; стратегический инструментарий и
		ПК-4.4	Способен управлять процессом	современные технологии интернет- проектов;
			продвижения сайта	возможности для формирования устойчивых конкурентных преимуществ компаний в интернет-сфере.
				Уметь: анализировать информационные потребности пользователей интернет-ресурсов (сайтов);
				оценивать структуру и контент интернет-ресурса;
				Владеть: навыками проектирования структуры интернет-ресурса (сайты), формирования его контента.

12. Объем дисциплины в зачетных единицах/час—2/72.

Форма промежуточной аттестации - зачет.

#### 13. Виды учебной работы

			Трудоемкость				
Вид учебной работы		Всего	По семестрам				
		200.0	Семестр 7	№ семестра			
Аудиторные занятия							
	лекции	16	16				
в том числе:	практические	16	16				
	лабораторные	16	16				
Самостоятельная ра	абота	24	24				
в том числе: курсовая работа (проект)							
Форма промежуточной аттестации (зачет – 0 час. / экзамен – час.)		0	0				
	того:	72	72				

#### 13.1. Содержание дисциплины

п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины	Реализация раздела дисциплины с помощью онлайн-курса, ЭУМК	
		1. Лекции		
1.1	Технологический бизнес и интернет- предпринимательство	Основные понятия стартапа« Интернетресурс»	Интернет- предприниматель- ство (38.03.05)	
1.2	Идея: источники идей для стартапа, как проверить свою идею. Концепция.	Что такое бизнес-идея. Где и как найти идею для стартапа. Как выбрать жизнеспособную идею. Как сформулировать идею.	https://edu.vsu.ru/co urse/view.php?id=16 555	
1.3	Команда стартапа. Как собрать и мотивировать команду стартапа	Почему нужна команда. Кто нужен команде. Как формировать команду. Как сделать так, чтобы команда работала.		
1.4	Анализ рынка. Оценка потенциала рынка. Анализ конкурентов. Сегментация и целевая аудитория	Анализ рынка: TAM (Total Adressable Market), SAM (Served Available Market), SOM (Servicable and Obtainable Market). Основные понятия: сегментация и выделение целевой аудитории. Какие бывают сегменты. Потребители на высокотехнологичных рынках. Зачем знать конкурентов.		
1.5	Клиентское развитие. Поиск и изучение клиентов.	Преждевременный рост – почему стартапы умирают. Поиск и изучение клиентов (customer discovery). Проблемные и решенческие интервью.		
1.6	От идеи к продукту. MPV.	Что такое MPV. Как MPV вписывается в клиентское развитие. Какие типы MPV существуют. Каким образом MPV отличается от технологического прототипа.		
1.7	Финансы стартапа. Модели монетизации. Метрики стартапа и экономика продукта.	Зачем нужна модель. Как финансовая модель может помочь в оценке стоимости. Модель – это структура потоков доходов и расходов. Структура доходов. Внешние и внутренние ограничения в модели. Расходы: постоянные и переменные, персонал, налоги на персонал. Типичные кейсы: драйверы роста, естественные (внешние и внутренние) ограничения для роста. Оценка проекта на базе получившихся		

1.8	Бизнес-модель. Ценностное предложение.	финансовых потоков. Вводные для модели монетизации. Виды моделей монетизации. Выбор модели монетизации. Метрики стартапа (привлечение и стоимость привлечения, оценка дохода с платящего и т.д.).  Причины провалов стартапов. Бизнес-модель и карта бизнес-модели. Lean Startup и тестирование гипотез. Понятие ценностного предложения. Формирование ценностного предложения.	
1.9	Маркетинговые коммуникации. Контент интернет-ресурса.	Воронка продаж. Рекламные каналы. Площадки конвертации. Каналы коммуникации. Статистика и показатели. Seo-ооптмизация.	
1.10	Инвестиции и и интренет-ресурсы.	Источники инвестиций. Виды инвесторов.	
	T	2. Практические занятия	
2.1	Целевая аудитория и ее потребности	Формирование портрета потенциального клиента. Выделение сегментов, описание целевой аудитории. Потребительское поведение и маркетинговые аспекты интернетпредприни-мательства. Анализ информационных потребностей пользователей интернет-ресурсов	Интернет- предпринимате- льство (38.03.05) https://edu.vsu.ru/co urse/view.php?id=16 555
2. 2	Структура интернет- ресурса: анализ и проектирование	Оценка структуры интернет-ресурса; Расчет основных метрик. Анализ метрик.	
2. 3	Контент интернет- ресурса	Оценка контента интернет-ресурса; формирования контента.	
		3. Лабораторные работы	
3.1	Целевая аудитория и ее потребности	Формирование портрета потенциального клиента. Выделение сегментов, описание целевой аудитории. Потребительское поведение и маркетинговые аспекты интернетпредприни-мательства. Анализ информационных потребностей пользователей интернет-ресурсов	Интернет- предпринимате- льство (38.03.05) https://edu.vsu.ru/co urse/view.php?id=16 555
3.2	Структура интернетресурса: анализ и проектирование	Оценка структуры интернет-ресурса; Расчет основных метрик. Анализ метрик.	
3.3	Контент интернет- ресурса	Оценка контента интернет-ресурса; формирования контента.	

#### 13.2. Темы (разделы) дисциплины и виды занятий

Nº	Ноимоновонию томи	Виды занятий (часов)					
п/п			Практические	Лабораторные	Самостоятельная работа	Всего	
1	Технологический бизнес и интернет- предпринимательство	1			1	1	
2	Идея: источники идей для стартапа, как проверить свою идею. Концепция.	1			3	4	
3	Команда стартапа. Как собрать и мотивировать команду стартапа	1			1	2	

4	Анализ рынка. Оценка потенциала рынка. Анализ конкурентов. Сегментация и целевая аудитория	1			1	2
5	Клиентское развитие. Поиск и изучение клиентов.	2			1	3
6	От идеи к продукту. MPV.	2			1	3
7	Финансы стартапа. Модели монетизации. Метрики стартапа и экономика продукта.	2			1	3
8	Бизнес-модель. Ценностное предложение.	2			1	3
9	Маркетинговые коммуникации. Контент интернет-ресурса.	2			1	3
10	Инвестиции и интренет- ресурсы.	2			1	3
11	Целевая аудитория и ее потребности		8	4	4	16
12	Структура интернет-ресурса: анализ и проектирование		14	8	4	26
13	Контент интернет-ресурса		4	14	4	22
	Итого	16	16	16	24	72

#### 14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Освоение дисциплины включает в себя лекционные, практические и лабораторные занятия и самостоятельную работу обучающихся. На первом занятии студент получает информацию для доступа к комплексу учебно-методических материалов. Лекционные занятия посвящены рассмотрению теоретических основ. Практические занятия предназначены для формирования умений и навыков, закрепленных компетенциями по ОПОП. Лабораторные занятия предназначены для формирования навыков, закрепленных компетенциями по ОПОП. Самостоятельная работа студентов включает в себя проработку учебного материала лекций, разбор практических заданий, подготовку к зачету.

Для успешного освоения дисциплины следует работать с конспектами лекций и литературой, приведенной в перечне ниже, просматривать презентации по соответствующей теме, регулярно выполнять задания по практическим и лбораторным занятиям.

При использовании дистанционных образовательных технологий и электронного обучения следует выполнять все указания преподавателя по работе на LMS-платформе, своевременно подключаться к online-занятиям, соблюдать рекомендации по организации самостоятельной работы.

### 15. Перечень основной и дополнительной литературы, ресурсов интернет, необходимых для освоения дисциплины

а) основная литература:

№ п/п	Источник
1	Чуваева, А.И.Бизнес-планирование: учебное пособие / А.И.Чуваева, Ю.Д.Алашкевич. — Красноярск: СибГУ им. академика М.Ф.Решетнёва, 2018. — 106 с. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: https://e.lanbook.com/book/147568

б) дополнительная литература:

№ п/п	Источник			
2	Торосян Е. К., Сажнева Л. П., Варзунов А. В. Бизнес-планирование. Учебное пособие -			

	Санкт-Петербург: СПб: Университет ИТМО, 2015 90 с.
3	Бринк И.Ю., Савельева Н.А. «Бизнес-план предприятия. Теория и практика» / Серия «Учебники, учебные пособия». Ростов н / Д: Феникс, 2003278с.
4	Зигель Э.С. Шульц Л.А. «Составление бизнес-плана» М: Финансы и статистика, 2006 632 с.

в) информационные электронно-образовательные ресурсы (официальные ресурсы интернет)\*:

№ п/п	Ресурс					
5	Электронно-библиотечная система «Лань»- Режим доступа: https://e.lanbook.com/					
6	Электронный каталог Научной библиотеки Воронежского государственного университета.					
0	– Режим доступа: http://:www.lib.vsu.ru.					
7	Сайт информационного агентства РосБизнесКонсалтинг. – Режим доступа:					
/	http://:www.rbc.ru.					
	Интернет-предпринимательство (38.03.05) / В.В. Ухлова. — Образовательный портал					
8	«Электронный университет ВГУ». — Режим доступа:					
	https://edu.vsu.ru/course/view.php?id=16555					

#### 16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы

№ п/п	Источник				
1	Чуваева, А.И.Бизнес-планирование: учебное пособие / А.И.Чуваева, Ю.Д.Алашкевич. — Красноярск: СибГУ им. академика М.Ф.Решетнёва, 2018. — 106 с. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: https://e.lanbook.com/book/147568				
2	Электронно-библиотечная система «Лань»- Режим доступа: https://e.lanbook.com/				
3	Электронный каталог Научной библиотеки Воронежского государственного университета.  – Режим доступа: http://www.lib.vsu.ru.				
4	Сайт информационного агентства РосБизнесКонсалтинг. – Режим доступа: http://:www.rbc.ru .				
5	Интернет-предпринимательство (38.03.05) / В.В. Ухлова. — Образовательный портал «Электронный университет ВГУ». — Режим доступа: https://edu.moodle.ru.				

## 17. Образовательные технологии, используемые при реализации учебной дисциплины, включая дистанционные образовательные технологии (ДОТ), электронное обучение (ЭО), смешанное обучение):

При реализации дисциплины используются следующие образовательные технологии: логическое построение дисциплины, обозначение теоретического и практического компонентов в учебном материале. Применяются разные типы лекций (вводная, обзорная, информационная, проблемная).

Информационные технологии для реализации учебной дисциплины:

- технологии синхронного и асинхронного взаимодействия студентов и преподавателя посредством служб (сервисов) по пересылке и получению электронных сообщений, в том числе, по сети Интернет;
- сервис электронной почты для оперативной связи преподавателя и студентов.

Дисциплина реализуется с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий, для организации самостоятельной работы обучающихся используется онлайн-курс, размещенный на платформе Электронного университета ВГУ (LMS moodle), а также другие Интернет-ресурсы, приведенные в п.15в.

#### 18. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Лекционная аудитория должна быть оборудована компьютером с выходом в сеть Интернет, мультимедийным оборудованием (проектор, экран, средства звуковоспроизведения), специализированной учебной мебелью.

Практические и лабораторные занятия должны проводиться в специализированной аудитории, оснащенной учебной мебелью и персональными компьютерами с доступом в сеть Интернет (компьютерные классы, студии), мультимедийным оборудованием (проектор, экран, средства звуковоспроизведения), Число рабочих мест в аудитории должно быть таким, чтобы обеспечивалась индивидуальная работа студента на отдельном персональном компьютере.

Для самостоятельной работы необходимы компьютерные классы, помещения, оснащенные компьютерами с доступом к сети Интернет и к платформе Электронного университета ВГУ (LMS moodle).

Программное обеспечение:

- OC Windows 10,
- пакет стандартных офисных приложений для работы с документами, таблицами (МойОфис, LibreOffice);
  - ΠΟ Adobe Reader;
  - интернет-браузер (Яндекс, Mozilla Firefox).

#### 19. Оценочные средства для проведения текущей и промежуточной аттестаций

Порядок оценки освоения обучающимися учебного материала определяется содержанием следующих разделов дисциплины:

<b>№</b> п/п	Наименования раздела дисциплины	Компетенция(и)	Индикатор(ы) достижения	Оценочные средства
			компетенции	
1	Технологический бизнес и	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	интернет-предпринимательство			задание
2	Идея: источники идей для	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	стартапа, как проверить свою			задание
	идею. Концепция.			
3	Команда стартапа. Как собрать	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	и мотивировать команду			задание
	стартапа			
4	Анализ рынка. Оценка	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	потенциала рынка. Анализ			задание
	конкурентов. Сегментация и			
	целевая аудитория			
5	Клиентское развитие. Поиск и	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	изучение клиентов.			задание
6	От идеи к продукту. MPV.	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	От идеи к продукту. МЕУ.			задание
7	Финансы стартапа. Модели	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	монетизации. Метрики стартапа			задание
	и экономика продукта.			
8	Бизнес-модель. Ценностное	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	предложение.			задание
9	Маркетинговые коммуникации.	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	Контент интернет-ресурса.			задание
10	Инвестиции и интренет-ресурсы.	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	инвестиции и интренет-ресурсы.			задание
11	Целевая аудитория и ее	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	потребности			задание
12	Структура интернет-ресурса:	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
	анализ и проектирование			задание

13	Контент интернет-ресурса	ПК-4	ПК-4.1; ПК-4.3; ПК-4.4	Практическое
				задание
	Тест			

### 20 Типовые оценочные средства и методические материалы, определяющие процедуры оценивания

#### 20.1 Текущий контроль успеваемости

Контроль успеваемости по дисциплине осуществляется с помощью следующих оценочных средств: практическое задание.

#### Перечень практических заданий.

#### Задание.

- 1. Придумать бизнес-идею для интернет-проекта в сфере IT.
- 2. Сформировать для нее бизнес-модель по одному из стандартных макетов.
- 3. Подобрать структуру бизнес-плана.
- 4. Разработать основные разделы бизнес-плана.
- 5. Подготовить презентацию проекта.

Индивидуальность проектов обеспечивается выбором в индивидуальном порядке бизнес-идеи для проекта (п.1 задания).

#### Критерии оценки:

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если выполнены все задания по проекту, а его тема является уникальной;
- оценка «не зачтено», если задания по проекту выполнены в объеме менее 50% или проект не предоставлен.

#### 20.2 Промежуточная аттестация

Для оценивания результатов обучения на зачете используются следующие показатели (ЗУН):

- 1) знание особенностей бизнес-планирования;
- 2) знание основных требований к разработке и структуру типичного бизнес-плана;
- 3) знание методик анализа, контроля и оценки эффективности бизнес-планов.
- 4) умение формулировать бизнес-идею и формировать бизнес-модель;
- 5) умение рассчитывать на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы
- 6) экономические показатели;
- 7) умение выбирать и использовать информационное и программное обеспечение разработки бизнесплана:
- 8) умение применять основные методики разработки отдельных разделов бизнес-плана;
- 9) умение выбирать оптимальную структуру бизнес-плана в зависимости от его назначения;
- 10) умение обосновывать целесообразность (реализуемость) бизнес-проекта.
- 11) владение навыками сбора, обработки и анализа экономических и социальных данных.
- 12) владение навыками презентации и продвижения бизнес-планов на рынок интеллектуальных услуг.

Промежуточная аттестация по дисциплине осуществляется с помощью следующих оценочных средств: тест.

Для оценивания результатов обучения на зачете используются шкала «зачтено», «не зачтено» Соотношение показателей, критериев и шкалы оценивания результатов обучения.

Критерии оценивания компетенций	Уровень сформирован ности компетенций	Шкала оценок
На защите отчета по проекту студент демонстрирует знание предметной области (темы проекта) и формирование более 50% ЗУН. Тест зачтен. Посещение занятий в объеме более 50%.	Базовый уровень	Зачтено
На защите отчета по проекту студент не демонстрирует знание предметной области (темы проекта) и/или не сформировано более 50% ЗУН и/или контрольная работа не зачтена и/или тест не зачтен и/или посещение занятий в объеме менее 50%.	Ниже базового уровня	Не зачтено